

## Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2024

**Prises de commandes à 1,52 M€ sur T3, en ligne pour 2024**

**Forte croissance du CA à +33% dont +31% pour les abonnements SaaS**

**Obtention de l'immatriculation au Portail Public de Facturation (PPF)**

**Ascension de Sidetrade dans le Top 15% d'EcoVadis**

**PARIS, France – 15 octobre 2024 | [Sidetrade](#), plateforme d'intelligence artificielle (IA) générative dédiée à la sécurisation et à la génération du cashflow des entreprises, annonce pour son troisième trimestre 2024 un chiffre d'affaires en croissance de 33%.**

En commentant cette publication, Olivier Novasque, président-directeur général de Sidetrade, a déclaré :

*« La poursuite de notre solide croissance organique couplée à la pertinence de notre croissance externe avec l'intégration de SHS Viveon, nous amène aujourd'hui à afficher une hausse spectaculaire de 33% de nos revenus. Le ralentissement attendu de nos prises de commandes sur ce troisième trimestre, période traditionnellement la plus faible de l'année, n'altère en rien notre ambition d'égaliser, voire de dépasser, notre record historique de signatures réalisé l'année dernière. Quoiqu'il en soit, nous sommes sur une trajectoire solide et réaffirmons notre confiance pour poursuivre notre développement sur une croissance à deux chiffres en 2024 et au-delà.*

*En parallèle, l'officialisation de notre immatriculation PDP délivrée par la Direction Générale des Finances Publiques et, sur un autre registre, l'atteinte du Top 15% du classement EcoVadis marque notre engagement envers les enjeux de conformité et de responsabilité sociale et environnementale. Performance, sécurité, et efficacité ne sont pas seulement des objectifs, mais les piliers sur lesquels nous construisons l'avenir.*

*Trimestre après trimestre, la résilience de notre modèle économique, notre avance en matière d'IA et l'accélération de notre développement à l'international avec désormais 68% de notre chiffre d'affaires réalisé hors de France, nous ont permis d'opérer en peu de temps un vrai changement de dimension et de propulser Sidetrade dans le cercle très convoité des leaders mondiaux de l'Order-to-Cash. »*

### **Prises de commandes à 1,52 M€ sur T3, en ligne pour 2024**

Au cours de ce troisième trimestre, traditionnellement le plus faible de l'année, Sidetrade a réalisé des **prises de commandes de 1,52 M€** en valeur annuelle de nouveaux contrats signés (ACV) contre 2,49 M€ pour la même période en 2023. Comme annoncé lors de la présentation aux investisseurs du 11 septembre dernier, le ralentissement attendu des prises de commandes de ce troisième trimestre dans un contexte économique et politique complexe n'altère en rien **les perspectives positives pour l'ensemble de l'année 2024.**

En effet, sur les neuf premiers mois de l'année, Sidetrade a enregistré **8,94 M€ de prises de commandes en valeur annuelle de nouveaux contrats signés** contre 8,42 M€ sur la même période en 2023 (+6%). Compte tenu du décalage de certaines signatures observé sur le troisième trimestre 2024 -renforçant le portefeuille d'opportunités commerciales déjà solide sur le quatrième trimestre 2024- Sidetrade devrait égaler, voire dépasser, son record absolu de prises de commandes sur un exercice, établi l'année dernière avec 11,2 M€ de valeur annuelle de nouveaux contrats signés.

**Forte croissance du CA à +33% dont +31% pour les abonnements SaaS**

| <b>Sidetrade</b><br>(en millions d'euros) | <b>T3 2024</b>             | T3 2023 | <b>Variation</b> |
|-------------------------------------------|----------------------------|---------|------------------|
| Abonnements SaaS                          | 12,5 <sup>(1)</sup>        | 9,5     | +31%             |
| <b>Chiffre d'affaires</b>                 | <b>14,9 <sup>(2)</sup></b> | 11,2    | <b>+33%</b>      |

(1) incluant 1,5 M€ de revenus récurrents de SHS Viveon

(2) incluant 2,1 M€ de chiffre d'affaires de SHS Viveon

Sidetrade a enregistré un **chiffre d'affaires global de 14,9 M€ pour le troisième trimestre 2024**, représentant une **progression de 33%** et de **14% à périmètre comparable (excluant l'acquisition récente de SHS Viveon)**. Cette solide performance s'explique par plusieurs facteurs clés.

Tout d'abord, la forte dynamique de croissance à périmètre constant se poursuit. Pour rappel, au premier semestre 2024, Sidetrade avait enregistré une croissance de 19% avec une progression de 18% des abonnements SaaS, impactée par une **contribution de 4% des activités de CreditPoint Software consolidées à partir de juillet 2023**. À périmètre constant, la croissance s'établissait donc à 15% au global et à 14% pour les abonnements SaaS. Dans la continuité de cette performance, Sidetrade (hors SHS Viveon) a maintenu une solide dynamique au troisième trimestre 2024, affichant une hausse de 14% de son chiffre d'affaires global et de 15% pour ses abonnements SaaS, soutenue par un premier semestre record en matière de prises de commandes.

Ensuite, l'intégration des activités de SHS Viveon, effective depuis le 1<sup>er</sup> juillet 2024, a significativement contribué à cette croissance trimestrielle, apportant un impact positif de 19%. Au cours du troisième trimestre 2024, **SHS Viveon a généré un chiffre d'affaires de 2,1 M€**. Désormais intégrées dans la région DACH (Allemagne, Autriche, Suisse et pays de l'Est), les activités de SHS Viveon constituent un nouveau levier de croissance pour Sidetrade, avec cette **région représentant désormais 14% du chiffre d'affaires total**.

Avec l'intégration de SHS Viveon, **68% du chiffre d'affaires du groupe est désormais réalisé à l'international**. Avec plus de 70% de ses effectifs basés hors de France, Sidetrade est bien positionné pour capitaliser sur un marché de plus en plus globalisé, tout en agissant avec une forte présence locale sur ses marchés clés.

Enfin, **la région nord-américaine** a affiché la plus forte croissance, avec une **hausse des revenus de 30%**, soit 4,1 M€ pour le troisième trimestre 2024. Ce marché continuera à jouer un rôle majeur dans la trajectoire de croissance de Sidetrade.

L'analyse des clients de Sidetrade (avec l'intégration de SHS Viveon) met en lumière **une très forte croissance de 53%** des abonnements provenant de multinationales avec un chiffre d'affaires supérieur à 2,5 milliards d'euros. Désormais, ces contrats représentent plus de la moitié (52%) de l'ensemble des abonnements de la société et devraient continuer à être un moteur de croissance significatif dans les trimestres à venir. L'acquisition de SHS Viveon a permis d'intensifier cette dynamique, grâce à sa solide clientèle grands comptes.

**Obtention de l'immatriculation au Portail Public de Facturation (PPF)**

Dans le cadre de la réforme de la facturation électronique en France, Sidetrade a récemment obtenu son **immatriculation de Plateforme de Dématérialisation Partenaire (PDP) par la Direction Générale des Finances Publiques française**.

Tout en reconnaissant qu'il s'agit d'une étape de franchise, Sidertrade considère que cette initiative n'est pas un vecteur de différenciation de son offre et continue d'évaluer, tant en France qu'à l'international, toutes les options en adéquation avec ses objectifs de développement stratégiques.

## Ascension de Sidertrade dans le Top 15% d'EcoVadis

Sidertrade a récemment été récompensé par une **nouvelle médaille Silver d'EcoVadis**, se hissant **parmi les 15% des entreprises les mieux notées de son secteur**, en reconnaissance de ses performances en matière de responsabilité sociale et environnementale.

En septembre 2024, la société a atteint un **score de 70/100**, la plaçant désormais dans le 91<sup>e</sup> percentile. Cette progression, par rapport à son précédent classement de 68/100 et une position dans le top 25%, souligne les efforts de la société pour améliorer ses pratiques de durabilité. Ce score EcoVadis reflète des avancées significatives dans la gestion des enjeux environnementaux, sociaux et éthiques, avec notamment des politiques renforcées en matière de réduction de la consommation énergétique et d'optimisation des infrastructures techniques.

Cette reconnaissance place Sidertrade parmi les leaders de son industrie en matière de développement durable, renforçant sa crédibilité auprès de ses clients et partenaires internationaux, tout en positionnant l'entreprise comme un acteur responsable et engagé dans la transition vers une économie plus durable.

### Prochaine communication financière

Chiffre d'affaires annuel 2024 : 21 janvier 2025 (après Bourse)

### Relations investisseurs & Relations médias

Christelle Dhrif +33 6 10 46 72 00 [cdhrif@sidertrade.com](mailto:cdhrif@sidertrade.com)

### A propos de Sidertrade ([www.sidertrade.com](http://www.sidertrade.com))

Sidertrade (Euronext Growth : ALBFR.PA) propose une plateforme Order-to-Cash qui révolutionne la génération et la sécurisation du cashflow. Grâce à « Aimie », sa technologie d'intelligence artificielle de nouvelle génération, Sidertrade analyse quotidiennement plus de [6 100 Mrd\\$ de transactions inter-entreprises dans son cloud](#), anticipant les comportements de paiement de plus de 38 millions d'entreprises à travers le monde. Aimie recommande les meilleures stratégies opérationnelles, dématérialise et automatise avec intelligence les processus Order-to-Cash, améliorant ainsi productivité, résultats et BFR des organisations.

Avec plus de 400 employés en Europe, aux États-Unis et au Canada, Sidertrade accompagne des grandes entreprises dans plus de 85 pays, dont Bidcorp, Biffa, Bunzl, Engie, Expedia, Inmarsat, KPMG, Lafarge, Manpower, Opentext, Page, Randstad, Saint-Gobain, Securitas, Sodexo, Tech Data, UGI, Veolia.

Sidertrade est membre du Pacte Mondial des Nations Unies, adhérant à ses principes d'entreprise responsable.

Pour plus d'information, visitez [www.sidertrade.com](http://www.sidertrade.com) et suivez [@Aimie](#) sur LinkedIn.

*En cas de discordance entre la version française et la version anglaise de ce communiqué, seule la version française est à prendre en compte.*