



Familiarité > confiance



La tonalité du message

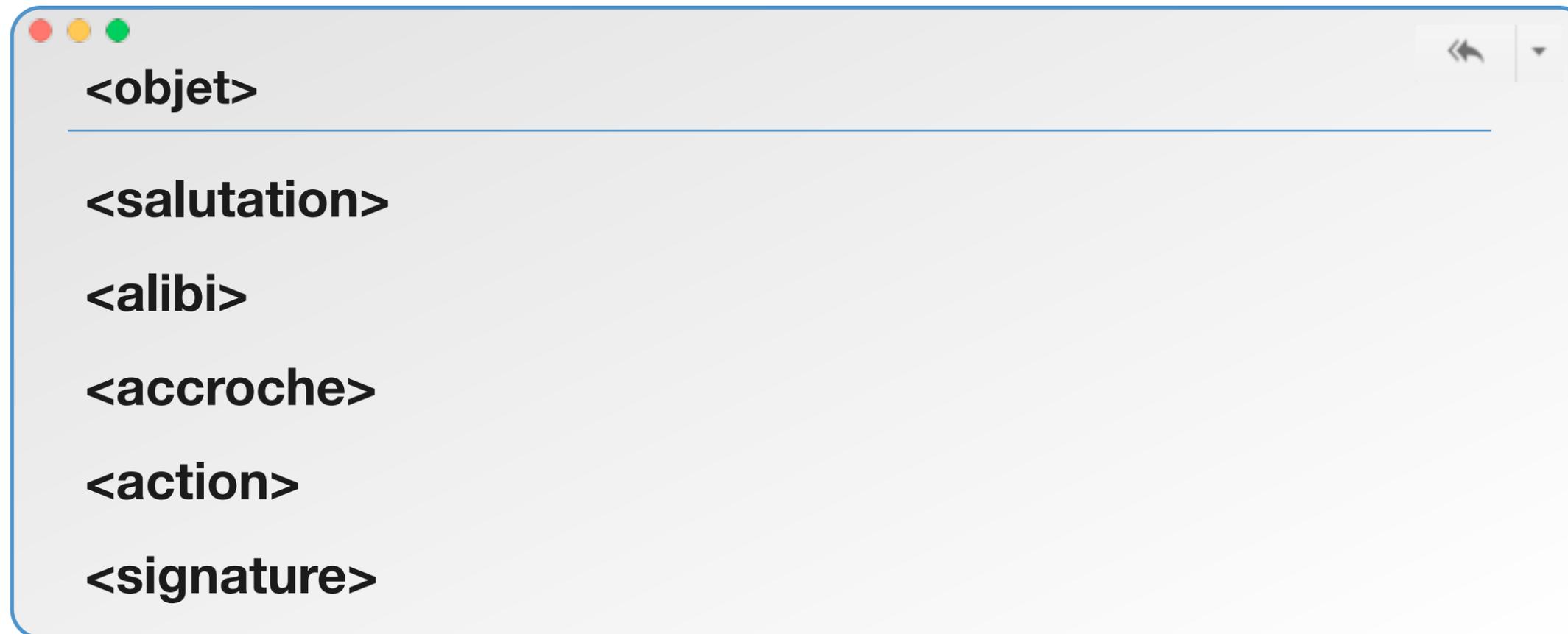
- ▶ Tutoiement ou vouvoiement
- ▶ Longueur du message
- ▶ Votre jeu de rôle
- ▶ Langage soutenu ou informel
- ▶ Mots/verbes simples ou soutenus



Tout dépend:

- *du buyer persona*
- *de votre fonction*
- *de la nature du rapport que vous voulez créer*
- > *l'optimal est la synchronisation*

Structure “classique” du 1er email



Comment rester courtois avec une tonalité naturelle ?

DRH, CAC40, produit/service pour le recrutement

Idées d'organisation RH chez Sanofi

Bonjour Mr Woirhaye,

On m'a encore parlé de vous ce matin, alors je me décide à vous joindre.

J'imagine que vous devez être dans le célèbre "chaos CAC40" avec cette vague d'embauches, mais j'aurais voulu qu'on se prenne quelques minutes pour que vous m'expliquiez les spécificités du process de recrutement Sanofi.

Comme je discute avec plusieurs autres DRH de grandes entreprises, j'ai appris pas mal de nouvelles tactiques qu'ils ont pu tester, pour faire gagner du temps et de l'efficacité dans les équipes RH. J'aimerais partager ces retours d'expériences avec vous, et voir si ça a du sens dans votre contexte.

Est-ce qu'on pourrait se trouver 15 minutes au téléphone dans les prochains jours ?

Merci d'avance de votre retour,

Analyse du message

*Sujet personnalisé
+ curiosité*
Idées d'organisation RH chez Sanofi

Bonjour Mr Woirhaye,

On m'a encore parlé de vous ce matin, alors je me décide à vous joindre.

J'imagine que vous devez être dans le célèbre "chaos CAC40" avec cette vague d'embauches, mais j'aurais voulu qu'on se prenne quelques minutes pour que vous m'expliquiez les spécificités du process de recrutement Sanofi.

Comme je discute avec plusieurs autres DRH de grandes entreprises, j'ai appris pas mal de nouvelles tactiques qu'ils ont pu tester, pour faire gagner du temps et de l'efficacité dans les équipes RH. J'aimerais partager ces retours d'expériences avec vous, et voir si ça a du sens dans votre contexte.

Est-ce qu'on pourrait se trouver 15 minutes au téléphone dans les prochains jours ?

Merci d'avance de votre retour,

*Version masculine,
nom de famille*

*Personnalisation
selon la source*

Légitimité

Alibi

Effet hypnotique

Sujet

*Points de
douleurs*

Gain réciproque

CTA

Exercez-vous à décrire votre offre :

- Formel** ▶ ***Une solution logiciel pour automatiser la prospection***
- Neutre** ▶ ***Un logiciel de prospection***
- Familier** ▶ ***Un truc génial pour trouver des clients en un click***

Aloha public (site web)

Déclenchez des meetings de
prospection en un clic.

"5x plus de rendez-vous en 30 minutes par jour"

Découvrez toutes les vidéos libres et gratuites



Prospection par email, téléphone ou social ?



Les statistiques des emails de prospection



Les facteurs-clés de succès et d'échecs



La tonalité « Aloha »



Les titres des emails

