



RESULTATS DU 1^{er} SEMESTRE 2009

20% de croissance de l'activité pour le 1^{er} semestre 2009
 Effet de levier du modèle SaaS : + 165% de Résultat d'Exploitation
 Résultat Net : + 36%
 Sidertrade prouve la pertinence du modèle « Software as a Service »
 et confirme sa position de leader dans son métier



(Paris-FR0010202606-ALBFR), le leader des solutions en mode SaaS¹ pour la gestion de la relance client, publie aujourd'hui ses résultats du 1^{er} semestre 2009.

RESULTATS CONSOLIDES DU 1^{er} SEMESTRE 2009

(en milliers d'euros) Groupe Sidertrade	1 ^{er} semestre 2009	1 ^{er} semestre 2008	Variation (%)
Chiffre d'Affaires	4 658	3 890	+ 20%
Résultat d'Exploitation	659	249	+ 165%
Résultat Exceptionnel	33	232	- 86%
Résultat Net	677	498	+ 36%

* Résultat d'Exploitation consolidé incluant le Crédit Impôt Recherche

Les résultats du Groupe Sidertrade du 1^{er} semestre 2009 sont des données consolidées non auditées.

20% DE CROISSANCE POUR LE 1^{er} SEMESTRE 2009

Le Groupe Sidertrade a réalisé une croissance de 20% au 1^{er} semestre 2009 avec un chiffre d'affaires consolidé au 30 juin 2009 de 4,7 M€ contre 3,9 M€ au 1^{er} semestre 2008.

Le succès du modèle SaaS permet d'afficher une forte croissance des volumes avec 8,9 millions de factures enregistrées au 30 juin 2009 sur Sidertrade Network (STN) contre 5,5 millions sur la même période en 2008, soit une progression de 62%. De nouvelles références prestigieuses ont rejoint le parc d'abonnés Sidertrade telles que LA TRIBUNE, PRIMAGAZ, QMS (Groupe ADECCO), GEODIS Italie, SAGATRANS (Groupe BOLLORE)...

Sidertrade continue de renforcer la récurrence de ses revenus à venir et sa visibilité à moyen terme. Le carnet de commande² SaaS s'établit à 7,6 M€ au 30 juin 2009. Ces revenus certains, restant à reconnaître jusqu'au 31 décembre 2014, ne figurent ni dans les comptes d'exploitation ni au bilan de Sidertrade à la fin du 1^{er} semestre 2009.

¹ Software as a Service : modèle qui consiste à fournir un logiciel accessible par Internet et commercialisé sous forme d'un service par abonnement.

² Source de revenus non annulable, restant à reconnaître au titre des contrats signés en cours d'exécution à date.

➤ EFFET DE LEVIER DU MODELE SAAS : + 165% DE RESULTAT D'EXPLOITATION

Sur le 1^{er} semestre 2009, le Résultat d'Exploitation du Groupe Sidetrade connaît une croissance spectaculaire de 165% à 659 K€ comparé aux 249 K€ pour la même période de l'exercice précédent. Ce Résultat d'Exploitation inclut un Crédit d'Impôt Recherche estimé à 200 K€, montant identique à celui du 30 juin 2008. La croissance du Résultat d'Exploitation résulte principalement de l'effet de levier attendu et confirmé de la croissance des Activités STN ; celles-ci étant toujours fortement contributives à la Marge brute du Groupe.

➤ RESULTAT NET : + 36%

Le Résultat Net s'inscrit en hausse significative de 36% à 677 K€ contre 498 K€ en 2008. Retraité du Résultat Exceptionnel en 2008 de 232 K€ (Vs 33 K€ en 2009), celui-ci ressortirait en très forte croissance de 142%.

Le Taux de Rentabilité Nette ressort à plus de 14%.

➤ UNE TRESORERIE NETTE LARGEMENT POSITIVE

Avec une trésorerie nette largement excédentaire à plus de 3,64 M€ au 30 juin 2009 contre 3 M€ au 30 juin 2008, le Groupe dispose de moyens suffisants pour poursuivre sa stratégie ambitieuse de conquête de nouveaux abonnés.

➤ PERSPECTIVES 2009

Commentant les résultats du 1^{er} semestre 2009, Olivier Novasque, Président du Groupe Sidetrade, a déclaré :

« La croissance à deux chiffres de nos ventes et de nos résultats financiers, régulière trimestre après trimestre, récompense le travail fourni par nos équipes pour apporter à nos clients une proposition de valeur concrète ayant un impact direct sur leur trésorerie. Les sociétés les plus performantes ont pris conscience de l'enjeu majeur que représente l'optimisation de leur Besoin en Fonds de Roulement avec pour corollaire la réduction des retards de paiement et la surveillance du risque client. Avec l'ensemble de nos clignotants au vert malgré une conjoncture incertaine, nous réitérons pour l'ensemble de l'exercice 2009, nos perspectives de croissance à deux chiffres à la fois pour notre Chiffre d'Affaires et de notre Résultat Net».

➤ PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2009 : 22 octobre 2009 (après Bourse)

➤ CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif

T : +33 (0)1 46 84 14 13, Email : investisseurs@sidetrade.com

➤ A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidetrade.com)

Groupe indépendant coté sur NYSE Euronext Paris (code : ALBFR), Sidetrade est le leader des solutions en mode SaaS (Software as a Service) pour la gestion de la relance client.

Ces solutions permettent de réduire les retards de paiement et de sécuriser les encours clients.

Plus de 200 grandes et moyennes entreprises en Europe sont clientes des services du Groupe Sidetrade.