

11 jours de réduction des retards de paiements 237 M€ de cash libéré pour le Top 20 des abonnés de Sidetrade

Sidetrade démontre une nouvelle fois le succès de ses solutions qui offrent des avantages significatifs aux entreprises.



(Paris-FR0010202606-ALBFR), le leader des solutions en mode SaaS¹ pour l'optimisation de la relation financière clients, publie les performances 2007 sur ses abonnés.

DES RESULTATS 2007 SIGNIFICATIFS POUR LES ABONNES DE SIDETRADE

Chaque année, Sidetrade réalise une enquête auprès des abonnés à sa solution de gestion financière de la relation client. En 2007, l'étude a porté sur 150 sociétés abonnées à travers 11 pays, totalisant 11 094 utilisateurs finaux. L'analyse a été réalisée sur le comportement de paiement de plus d'un million de débiteurs et concerne le règlement de 8,8 millions de factures représentant 23 Mds € de transactions financières.

Les principaux résultats sur les 20 sociétés les plus performantes en terme de génération de cash sont :

- Un délai de règlement moyen² en diminution de 11 jours, en nette progression par rapport aux 8 jours de baisse déjà enregistrés sur le Top20 en 2006.
- Une génération de cash-flow additionnel supérieure à 237 M€ avec un écart type significatif de 0,40 à plus de 68 M€ pour la société la plus performante opérant dans le secteur du service aux entreprises.
- Une représentativité équilibrée des différents secteurs d'activité : 6 abonnés sont dans le domaine des services aux entreprises, 4 dans le transport-logistique, 3 dans l'industrie, 3 dans les médias...

Il est à noter que 60% des sociétés du Top20 2007 utilisaient déjà la solution Sidetrade Network en 2006 pour gérer leurs créances clients.

REFORME DES DELAIS DE PAIEMENT : UNE OPPORTUNITE POUR SE MODERNISER

Dans le cadre de la loi de modernisation de l'économie, le gouvernement prépare une réforme fondamentale. Cette loi devrait notamment fixer un délai de paiement maximum de 60 jours nets, une étape clé pour travailler sur la réduction des retards de paiement.

Au-delà de la sensibilisation des directions financières sur le sujet, cette réforme constitue une opportunité pour toutes les entreprises de professionnaliser leurs processus de gestion financière de la relation clients. A ce titre, les sociétés ayant fait le pas de la modernisation en se dotant d'un système d'information spécialisé dans le pilotage de leurs créances clients seront les premières bénéficiaires de ces nouvelles dispositions réglementaires.

CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif, T : +33 (0)1 46 84 14 13, Email : presse@sidetrade.com

A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidetrade.com)

Groupe indépendant coté sur Nyse Euronext Paris (code : ALBFR), Sidetrade est le leader des solutions en mode SaaS (Software as a Service) pour l'optimisation de la relation financière clients.

Ces solutions permettent de réduire les délais de règlement et de sécuriser les encours clients.

Plus de 200 grandes et moyennes entreprises en Europe sont clientes des services du Groupe Sidetrade.

¹ SaaS pour Software as a Service : modèle qui consiste à fournir un service logiciel via Internet sur la base d'un abonnement.

² Exprimé en jours de chiffre d'affaires