

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} SEMESTRE 2008

Poursuite de la croissance pour le Groupe Sidetrade : + 25%
Forte progression du carnet de commande SaaS : + 31%



(Paris-FR0010202606-ALBFR), le leader des solutions en mode SaaS¹ pour l'optimisation de la relation financière clients, publie aujourd'hui son activité pour le 1^{er} semestre 2008.

🔊 CROISSANCE DE L'ACTIVITE POUR LE 1^{er} SEMESTRE 2008

En milliers d'euros	2008	2007	Variation (%)
CA 1 ^{er} trimestre	1 926	1 587	+ 21,4%
CA 2 nd trimestre	1 964	1 530	+ 28,3%
CA 1^{er} semestre	3 890	3 117	+ 24,8%

Le Groupe Sidetrade a réalisé une croissance de 25% au 1^{er} semestre 2008, avec un chiffre d'affaires au 30 juin 2008 de 3,9 M€ contre 3,1 M€ au 1^{er} semestre 2007.

Le succès du modèle SaaS permet d'afficher une forte croissance des volumes avec 5,5 millions de factures enregistrées au 30 juin 2008 sur Sidetrade Network contre 3,7 millions sur la même période en 2007, soit une progression de 49%. De nouvelles références prestigieuses ont rejoint le parc d'abonnés Sidetrade telles que Renault Trucks (Construction automobile), NMPP (Presse), Oméga Pharma (Santé), Inéo et Elyo (Groupe Suez)...

Sidetrade continue de renforcer la récurrence de ses revenus à venir et sa visibilité à moyen terme. Le carnet de commande² SaaS au 30 juin 2008 augmente de 31% à 6,8 M€ contre 5,2 M€ au 30 juin 2007. Ces revenus certains, restant à reconnaître jusqu'au 31 décembre 2014, ne figurent ni dans les comptes d'exploitation ni au bilan de Sidetrade à la fin du 1^{er} semestre 2008.

🔊 PERSPECTIVES 2008

Fort de ces éléments et dans un contexte réglementaire renforçant la pertinence des solutions de Sidetrade, le Groupe est confiant dans l'atteinte d'une croissance à deux chiffres de son Résultat Net 2008.

🔊 PROCHAIN RENDEZ-VOUS

Résultats du 1^{er} semestre 2008 : 15 septembre 2008 (après Bourse)

🔊 CONTACT SIDETRADE

Christelle Dhrif, T : +33 1 46 84 14 13, investisseurs@sidetrade.com

🔊 A PROPOS DE SIDETRADE (www.sidetrade.com)

Groupe indépendant coté sur Nyse Euronext Paris (code : ALBFR), Sidetrade est le leader des solutions en mode SaaS (Software as a Service) pour l'optimisation de la relation financière clients.

Ces solutions permettent de réduire les retards de paiement et de sécuriser les encours clients.

Plus de 200 grandes et moyennes entreprises en Europe sont clientes des services du Groupe Sidetrade.

¹ Software as a Service : modèle qui consiste à fournir un logiciel accessible par Internet et commercialisé sous forme d'un service par abonnement.

² Le carnet de commande constitue une source de revenus non annulable, restant à reconnaître au titre des contrats signés en cours d'exécution à date.